

Mercredi 14 novembre 2007 • L'APPORT DES RECHERCHES

8h30 • 9h15

Accueil café

9h15 • 9h30

Mot de bienvenue : Pierre Simon, Président de la Chambre de commerce et d'industrie de Paris (Auditorium Jacques Cœur*)

9h30 • 11h00

TABLE RONDE LA PRISE DE RISQUE EN NÉGOCIATION ET LA NÉGOCIATION SUR DES ENJEUX À RISQUE (Auditorium Jacques Cœur*)

Daniel Druckman (George Mason University, Etats-Unis), **Victor Kremenyuk** (Russian Academy of Sciences, Russie), **Gunnar Sjöstedt** (Swedish Institute of International Affairs, Suède), **I. William Zartman** (Johns Hopkins University, Etats-Unis) • **Modérateur** : **Guy Olivier Faure** (Sorbonne Paris V, France)

11h20 • 12h50

11h00-11h20 PAUSE

SYMPOSIUM COMMENT LE DIPLOMATE GÈRE-T-IL UNE SITUATION À RISQUE ? QUELQUES ILLUSTRATIONS

(Auditorium Jacques Cœur*)

Juan Carlos M. Beltramino (Professor - Instituto del Servicio Exterior de la Nación, Argentine)

William P. Bottom (Professor - Washington University in St. Louis, Etats-Unis)

Modérateur : **Paul Meerts** (Professor - Clingendael Institute, Pays-Bas)

SYMPOSIUM COMMENT LE NÉGOCIATEUR SOCIAL APPRÉHENDÉ-T-IL LE RISQUE ?

(Amphithéâtre 292 Etienne Marcel)

Jean-Pierre Basilien (Directeur d'études Entreprise & Personnel)

Annette Jobert (Chercheur au CNRS, Université Paris X-Nanterre)

Richard Robert (Rédacteur en chef de « Cadres-CFDT », maître de conférences, IEP Paris)

Modérateur : **Hubert Touzard** (Université René Descartes-Paris 5 et Groupe Français de la Négociation)

12h50 • 14h00 DÉJEUNER

AUDITORIUM JACQUES CŒUR*

14h00 • 16h00

Négociation, risques et transparence

Modérateur : Maria Koutsovoulou

• Back-channel Communication as a Negotiation Strategy - **Dean G. Pruitt** (Etats-Unis)

• Minimising Risk: the Power of Hidden Diplomacy - **Deborah Goodwin** (Royaume-Uni)

• La négociation internationale au risque de la transparence : rôles et figures du secret envers des tiers - **Aurélien Colson**

• La négociation de sortie de crise et le risque de guerre civile : le cas du dialogue inter-libanais - **Sélim El Sayegh**

AMPHITHÉÂTRE 292 ETIENNE MARCEL

Les managers du risque se risquent-ils à la négociation ?

Modérateur : Catherine de Géry

• L'activité de négociation des managers du risque : le cas des responsables sécurité / santé au travail et qualité - **Xavier Michel & Arnaud Stimec**

• La construction organisationnelle de la sûreté dans une industrie à risques : rationalité cognitive et processus de concertation - **Charles Stoessel**

• Le contrat : modérateur ou aggravant du risque juridique ? - **Laurence Claire Lemmet**

AMPHITHÉÂTRE 293 JEAN MONNET

L'évaluation du risque en négociation : opportunités, cheminement, efficience

Modérateur : Sanda Kaufman

• Negotiation as a Path from Perceived to Actual Risk Assessment: A Theoretical Discussion of Authentic Arenas and De-escalation of Crisis - **Tom Fiutak** (Etats-Unis)

• Negotiation Linkage Strategies: Risks and Opportunities - **Larry Crump** (Australie)

• Between (In)Efficiency and (In)Effectiveness: Risks and Benefits of Routine in Negotiation - **Peter Kesting & Remigiusz Smolinski** (Allemagne)

• Risks To Consider When Negotiating IT Outsourcing Agreements - **Subha Chandar & John Zeleznikow** (Australie)

AMPHITHÉÂTRE 291 JEAN-BAPTISTE COLBERT

La médiation peut-elle vraiment amener à la paix, sinon à l'équité ?

Modérateur : Jacques Salzer

• Médiation pénale : risque ou exigence pour une justice équitable ? - **Gheorghita Mateut** (Roumanie)

• Un outil des Nations Unies au service des accords de paix : Mediation Support Unit - **Camille Larène**

• L'évaluation de l'utilité sociale de la médiation dans cinq agglomérations urbaines - **Jean-Edouard Grésy & Hélène Duclos & Laurent Giraud**

• Economic Characteristics of Armed Conflict and Peace Mediation - **Achim Wennmann** (Suisse)

AMPHITHÉÂTRE 261 MARCO POLO

Culture, genre et émotions

Modérateur : Lionel Bobot

• Cultural Dimensions of Negotiation: The Brazilian Style of Negotiation - **Filipe Sobral & Eugenio Carvalhal & Filipe Almeida** (Brésil)

• Le pouvoir, plus que le genre, est-il lié au comportement de risque ? - **Imen Benharda-Piget & Hubert Touzard**

• Emotional Processes and Risk perception. Future Negotiators and Mediators' Training: A Cognitive motivational Viewpoint - **Mauro Galluccio & Francesco Aquilar** (Italie)

• Affect et prise de risque en situation de négociation - **Dominique Ansel & Fabien Girandola**

16h20 • 18h20

Quels risques en négociation internationale ? Quelques illustrations

Modérateur : Daniel Druckman

• Asymétries de pouvoir États-Unis-Iran : typologie et risques - **Thierry Coville & Lionel Bobot**

• Negotiations on the National Security Risks: Soviet - American Case - **Victor Kremenyuk** (Russie)

• Risks and Prevention in Identity-related Negotiations - **I. William Zartman** (Etats-Unis)

• Risking War or Words? Is Negotiation War by Other Means? - **Paul Meerts** (Pays-Bas)

Risques et projets environnementaux

Modérateur : Laurence Claire Lemmet

• Risk Perceptions and Communication in Public and Environmental Decisions - **Sanda Kaufman** (Etats-Unis)

• The Federal Government and Negotiations with Actors linked to the Environment in Brazil - **Yann Duzert & Fabio dos Santos Cardoso & Octavio Penna Pieranti** (Brésil)

• Représentations territoriales et argumentation spatiale pour la gestion équilibrée et négociée d'un patrimoine écologique et anthropique dans le domaine de l'eau - **Frédéric Paran**

Risques et grands projets urbains

Modérateur : Isabelle Barth

• Négocier sans le dire ou comment éviter le risque du trop participatif - le cas d'un processus de concertation sur un projet autoroutier - **Laurence de Carlo**

• Pratiques de négociation dans les projets urbains ou la « fabrique » de décisions concertées en vue de réduire le risque d'inacceptabilité sociale - **Marlène Thomassian**

• Design et nature de la négociation dans le cas de la réimplantation des tramways français : passer du risque d'engorgement urbain à une valorisation urbaine - **Bernard Guillon**

16h00-16h20 PAUSE

18h45 • 19h45

18h20-18h45 PAUSE

REMISE DU PRIX NEGOCIA-CCIP « JEUNE CHERCHEUR »

(Auditorium Jacques Cœur*)

Frank Vidal, Directeur de NEGOCIA

I. William Zartman, Professeur à la Johns Hopkins University

19h45 • 22h00

Cocktail d'înatoire (Salle Europe)

* Les langues officielles du colloque sont le français et l'anglais. Seuls les échanges se déroulant dans l'Auditorium Jacques Cœur bénéficient d'une traduction simultanée.